

# Pedro Augusto Ribeiro de Gusmão Guedes

Brasileiro, casado, 28 anos  
Valentina, João Pessoa (PB)  
João Pessoa - PB  
Telefone: (83) 9 9918-8232  
E-mail: pedroaugustorgg@gmail.com

## Objetivo

---

Olá! Meu nome é Pedro e estou no mercado de tecnologia há pouco mais de 3 anos. Elaborei meu TCC focado na importância do Big Data para a gestão, trabalhei como freelancer sendo suporte de TI na prefeitura de uma cidade do Pará e minha experiência profissional mais recente foi em uma empresa de tecnologia como analista de implantação. Meu objetivo pessoal e profissional no momento consiste em se manter na área de tecnologia e contribuir ao máximo com minha experiência e aprendizado contínuo.

## Formação

---

- Análise e Desenvolvimento de Sistemas (Tecnológico). Cruzeiro do Sul, conclusão em 2023.
- Administração (Bacharelado). Instituto Federal de Educação, Ciência e Tecnologia da Paraíba (IFPB), conclusão em 2019.

## Experiência Profissional

---

- **2022-Atual - ZG Soluções**  
Cargo: Analista de implantação  
Principais atividades: Implantação de software para cliente final; Elaboração e apresentação de indicadores para o cliente durante o projeto de implantação; Análises internas para melhoria contínua de processos e entrega de valor para o cliente; Trabalho em equipe com foco no desenvolvimento individual e coletivo através do compartilhamento de conhecimentos.
- **2021-2021 - Prefeitura de Ourilândia do Norte**  
Cargo: Suporte Técnico de TI  
Principais atividades: Gestão de infraestrutura (Rede Interna, Processamento de Dados e Gestão de arquivos); Service Desk aos usuários do sistema de gestão da prefeitura; Instalação, montagem e manutenção de micro; Formatação e recuperação de dados quando possível.
- **2020-2020 - Menew: Soluções em gestão de Food Service**  
Cargo: Consultor de Pré-Vendas (SDR)  
Principais atividades: Apresentação de produtos e serviços no ramo de food service de acordo com a necessidade do contatado (habilidade de persuasão e convencimento treinada e aplicada durante desempenho das atividades); Agendar reuniões com especialistas da empresa para uma demonstração prática do software; Prospecção de possíveis clientes através de redes sociais, ligações, e-mail e whatsapp, além da gestão do funil de vendas através do software exact sales.

## Qualificações e Atividades Complementares

---

- Diversos cursos de TI (Udemy): PHP, Java, C#, Python, HTML/CSS, SQL, Linux etc.

## Informações Adicionais

---

- TCC (Administração): A importância do BIG DATA na gestão
- Portfólio: <https://pedroaugustorgg.github.io/>
- Atualmente estudando por conta própria a cultura DevOps e conhecimentos de programação Backend